

6

Toekomstige ontwikkelingen

- Toegenomen aanpak belastingontwijking
 - ATAD
 - (C)CCTB
 - Bronheffingen bij misbruik
- Inkomstenbelasting
 - Vereenvoudiging
 - Verschuiving naar OB
 - Eigen woning
- UBO-register mag niet onbenoemd blijven

SRA

SRA

Verenigingssgedachte

Samenwerken en kennisdelen

De 'backbone van SRA'

Statistieken vaktechnische vragen 2017

Totaal aantal vragen: _____ **2743**

Accountancy vragen: _____ **2513**

waarvan 1419 schriftelijk
en 1094 telefonisch

Fiscale vragen: _____ **230**

waarvan 174 schriftelijk
en 56 telefonisch

De vragen werden gesteld door: — **288**
kantoren (82% bereik)

Samenwerken en kennisdelen is al jaren de kern van de verenigingsgedachte van SRA en zal zeker zo blijven, dat zegt Cees Meijer, directeur van SRA. “Uiteraard verandert steeds de invulling die wij en de leden geven aan de samenwerking en de manier van kennisdelen. Dit heeft alles te maken met continue ontwikkelingen in de branche, de markt en de maatschappij. Maar het samen doen is en blijft de belangrijkste verenigingsgedachte.”

Ook de structuur van SRA straalt die gedachte uit. De gebruiker betaalt vooral met een staffel van klein naar groot kantoor. Meijer: “Door de 20% (contributie) - 80% (overige inkomsten) regeling blijft het lidmaatschap voor kleine kantoren binnen bereik en interessant. In de jaarlijkse contributie zit overigens al veel inbegrepen, zoals de helpdesk van het Bureau Vaktechniek. Hier zitten specialisten uit de dagelijkse praktijk een dag in de week bij ons op kantoor om hun kennis te delen, vraagstukken uit te werken en vaktechnische stukken te schrijven. Maar ook bij de afname van overige producten en diensten, zoals BiZ en de Nieuwsbank, wordt rekening gehouden met de grootte van het kantoor.

Ontwikkelingen gaan steeds sneller

“We zien dat het delen van kennis in een stroomversnelling is geraakt. Ontwikkelingen in de branche volgen elkaar zo snel op, dat dit eigenlijk voor elk lid niet meer bij te houden is. Door het onderling uitwisselen van kennis en alle kennis die SRA aanreikt, is dit veel beter te behappen.” Hierbij pakt SRA de rol van projectmanager op. “We stroomlijnen en faciliteren en zorgen ervoor dat leden elkaar kunnen ontmoeten. Een goed voorbeeld hiervan zijn de kringbijeenkomsten die we voor meerdere disciplines organiseren. Maar ook de branche-expertgroepen voor Branche in Zicht, die onder leiding van de SRA-kennismanager met elkaar sparren over brancheontwikkelingen.

Persoonlijk gesprek

Om de juiste thema's en pijnpunten op tafel te krijgen moet SRA feeling houden met de dagelijkse praktijk. Meijer: "We willen weten wat de behoefte is van de kantoren. Alleen zo kunnen we ervoor zorgen dat we met het juiste bezig zijn, dat we de juiste koers varen. Daarom gaan we eens in de zoveel tijd bij ieder kantoor langs en met hen om de tafel. We bespreken waar men tegen aan loopt in het dagelijkse werk en welke ondersteuning zij daarbij gebruiken en wensen van SRA. Dit persoonlijke gesprek levert veel op, van beide kanten. Leden voelen zich gehoord, het zorgt voor meer verbinding. Wij leren het kantoor kennen, kijken waar we onze dienstverlening kunnen verbeteren en waar we kunnen samenwerken."

Het feit dat er 370 kantoren lid zijn, dat we met zoveel zijn, maakt het dat iedereen zijn eigen rol kan spelen die hen het beste past.

SRA zit op de grootste financiële databron

Een mooi voorbeeld van SRA-samenwerking is Branche in Zicht: een database van meer dan 160.000 geanonimiseerde jaarrekeningen. Deze big data zullen een steeds grotere rol gaan spelen in de toekomst. Meijer: "Ons ultieme doel is dat alle leden meewerken zodat we als SRA een mega database aan cijfers hebben. Een unieke rijkdom aan kennis over de verschillende branches. Dit is voor onszelf belangrijk en wezenlijk bij de samenstelling van specifieke branche- en werkprogramma's, ter ondersteuning bij financieringsvraagstukken en ratings."

Ieder zijn eigen rol

Het feit dat er 370 kantoren lid zijn, dat we met zoveel zijn, maakt het dat iedereen zijn eigen rol kan spelen die hen het beste past. Er zijn leden die liever alleen diensten en producten afnemen en het fijn vinden dat wij hun belangen behartigen. En er zijn leden die meer willen: actief kennis willen delen, zich op welke manier dan ook willen inzetten. Meijer: "Natuurlijk vinden wij het fantastisch als kantoren een extra stap voor SRA willen zetten. Maar een ding: alle leden zijn voor het bestaan van de vereniging belangrijk. Iedereen krijgt binnen de vereniging de ruimte die hij of zij wil." ■